



# AXA IN EGYPT

PROTECTION IS OUR CALLING

# AXA GROUP

---



# AXA Global at a glance in 2015

**1<sup>st</sup>** insurance brand worldwide  
for 7 years



**Interbrand**

**1<sup>st</sup>** insurer brand in terms of  
Corporate Responsibility

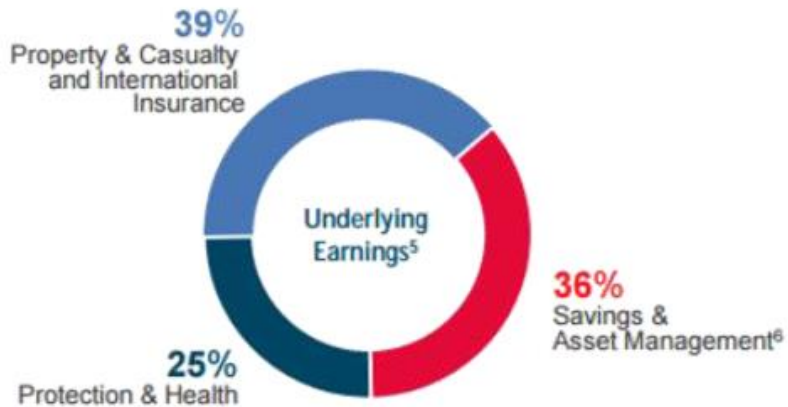
EUR **99** billion revenues

EUR **5.6** billion underlying earnings

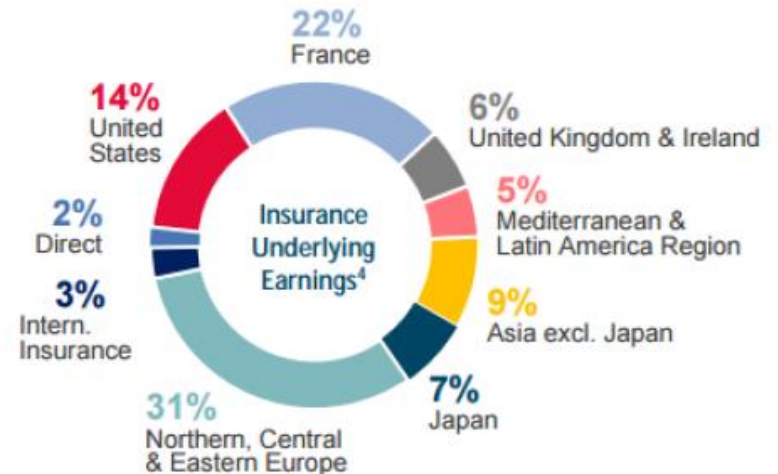
EUR **1,363** billion AUM

**205%** Solvency ratio

## Business lines



## Regions



# A Leading Global Insurance Brand

**64**

countries in which  
AXA operates

**163,000**

employees

**103m**

customers

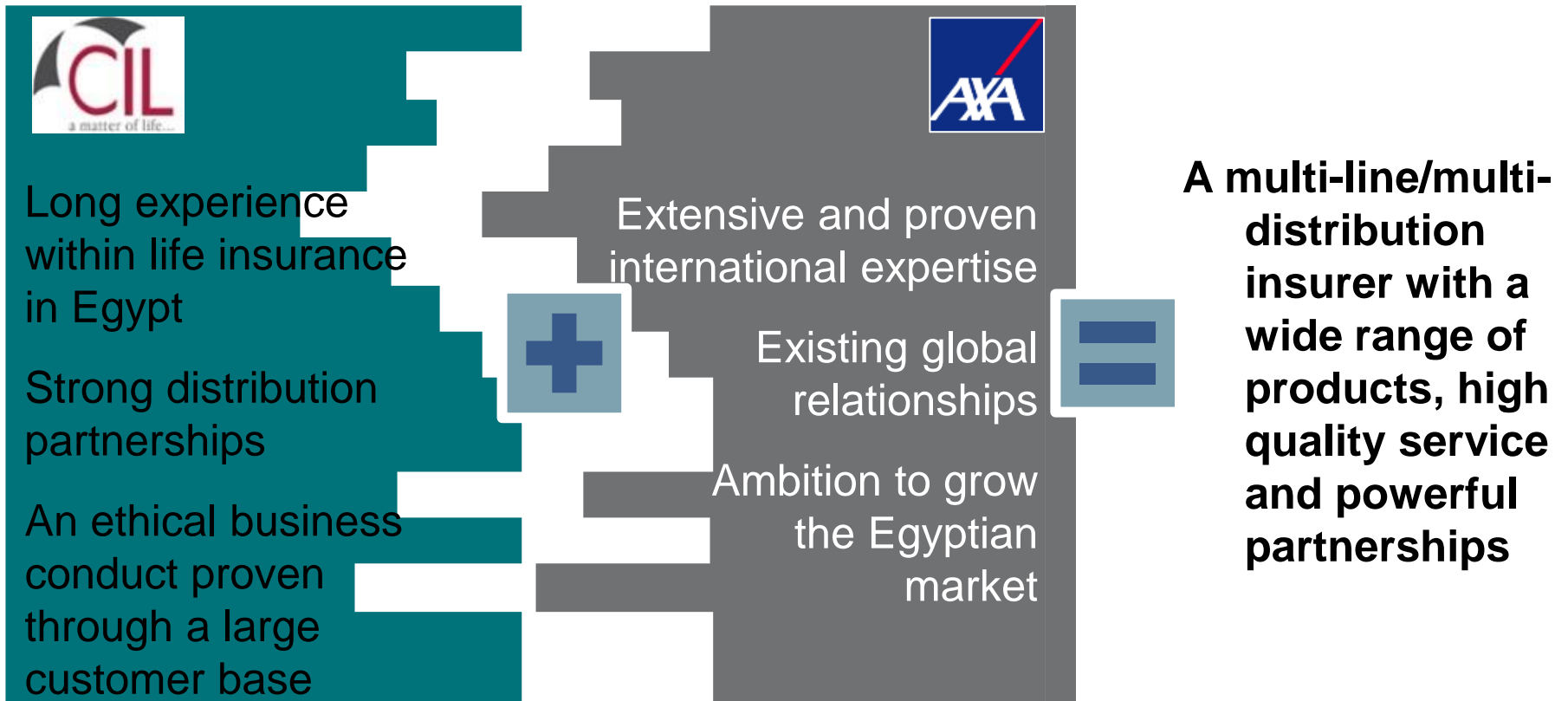


- Countries where AXA operates
- Countries where AXA does not operate

# AXA/CIL EGYPT

---

EMERGING CUSTOMERS



CIL has been a first-mover in the microinsurance area in Egypt

---

**Large market potential and appropriate momentum for further development**

- ➔ Nation-wide study conducted in 2009-2010
  
- ➔ Results showed:
  - ➔ **Economic risks (Public Transportation / work and home accidents)**
  - ➔ **Health risks (C-section for women)**
  - ➔ **Risks related to retirement costs**
  - ➔ **Risks related to natural disasters (bird flu / animal diseases)**
  - ➔ **Risks related to family events (Special occasions)**
  
- ➔ A bid was launched in 2011 to design and launch the product with support from SCBF
  
- ➔ CIL partnered with ABA and DBACD to offer the first voluntary saving-based insurance product in Egypt

## Current MI Portfolio of Microinsurance at CIL

### Saving-Based Insurance Product launched in 2014

• Insurance policy	Group Life
• Monthly premium per member enrolled	25 EGP (less than 2.5 USD)
• Risk cover - Death Benefit:	
Natural death	1000 EGP (less than 100 USD)
Accidental death	5000 EGP (less than 500 USD)
• Savings in secured investment	Average annual return of 8% to 10%
• Membership term	5 to 10 years
• Surrender charges	100% in year 1 decreasing to 0% in year 4
• Number of policies per member	Up to 10 policies



# Current MI Portfolio of Microinsurance at CIL

## Sample Brochure

"Pound over a pound"  
"You do what you wish for"

**قنيه على قنيه**

تعمل اللى نفسك فيه

برنامج التأمين الإجتماعي

شركة التجارى الدولى للتأمين على الحياة  
قطعة ٢١٤ المنطقة الثانية - التجمع الخامس  
القاهرة الجديدة  
ص.ب. : ٣٥ المشروع السويسري

للحصول على المزيد من المعلومات  
يمكنك الإتصال ب ١٦٤٥٠

أو مراسلتنا من خلال البريد الإلكتروني  
customer@cileg.com

يمكنك زيارة موقعنا الإلكتروني  
www.cileg.com

**عشان الجواز**  
**عشان تعليم الأولاد**  
**عشان لو حصل ظرف طارم**

**فكرت تشيل مبلغ لبكرة وتعمل حساب الزمن!!**

**عشان توفّر مبلغ للزمن ليك ولأسرتك**  
**عشان تحوش للعمرة**  
**عشان تبدأ مشروعك**

شركة التجارى الدولى للتأمين على الحياة شركة مساهمة مصرية  
محل تجارى رقم ٣٧٢ المنطقة الخامسة والثامنة الكوثر القاهره - التجمع الخامس  
بمطابق على ترخيص رقم ٢٧٧٧ من الهيئة العامة للغرداء المالية.

**MENAIR**  
WINNER  
AWARDS 2014

**CIL**  
Cairo International Life Insurance Co. Ltd.

Partners: CIL, PinaNet Finance, SCBF, AIA

"Marriage Education Emergency"

"Saving for the future Omra New Business"

# Current MI Portfolio of Microinsurance at CIL

## Sample Brochure

"Product Features"

1- ممكن توفر ٢٥ جنيه كل شهر  
يعنى أقل من جنيه فى اليوم  
وده مبلغ صغير ممكن توفره بسهولة

في أكثر من طريقة ادخار ممكن  
تضمن بيها مستقبل افضل ليك  
والاسرتك

ليه تحوش فى برنامج  
جنيه على جنيه؟

الإدخار فى  
وثيقة  
جنيه على جنيه

الطرق  
التقليدية  
للإدخار

2- ليك ميزة التأمين على الحياة  
أنت بتطبق عليك شروط الاشتراك فى الوثيقة\*  
1- لو بعد الأثر حطت وفاة طبيعية، أمالك جندجوا... ١٠ جنيه - الرصيد اللي فى الوثيقة  
2- لو الوفاة بعد الأثر بسبب حادثه، أمالك جندجوا... ١٠٠ جنيه - الرصيد اللي فى  
الوثيقة - ... ٥٠ جنيه  
أما لو أنت غير بتطبق عليك شروط الاشتراك فى الوثيقة\*، حتمتد بيزة التأمين اللي  
صفت.  
3- لو بعد الأثر حطت وفاة طبيعية، أمالك جندجوا الرصيد اللي فى الوثيقة  
4- لو حطت بعد الأثر وفاة حادثه، أمالك جندجوا... ٥٠ جنيه - الرصيد اللي فى  
الوثيقة

الأوراق المطلوبة:  
1- صورة من الرقم القومي  
2- طلب شراء الوثيقة.

\*بهرمة شروط الاشتراك فى الوثيقة، ارجع للمندوب

"Saving Options Regular Means G3G Policy"

"Less than 1 pound per day (easy to save)"

"Insurance benefits"

"Required Documents"

# Current MI Portfolio of Microinsurance at CIL

---

## Key Challenges

- ➔ Cost of distributor
  - ➔ Incentives to loan officers
  - ➔ Administrative cost to MFIs
  
- ➔ Administration by Insurer
  - ➔ Transformation of conventional system
  - ➔ Reporting
  
- ➔ Customer Awareness
  - ➔ Importance of insurance
  - ➔ Full knowledge on the product
  - ➔ Premium collection
  
- ➔ Regulatory Issues
  - ➔ License to distribute

THANK YOU

---